

Partner Account Manager (m/w)

Stellenbeschreibung:

Als Partner Account Manager akquirieren und betreuen Sie Fachhandelspartner mit dem Ziel einer langfristigen und profitablen Geschäftsbeziehung. Sie begeistern potenzielle Partner für IT-Lösungen und präsentieren das entsprechende Vertriebsmodell sicher auf Geschäftsführungsebene.

Anforderungsprofil:

Als Teamplayer arbeiten Sie unternehmerisch und zielorientiert. Sie bringen in hohem Maße Eigeninitiative und Flexibilität mit. Ausgeprägte Kommunikationsstärke, eine positive Ausstrahlung und Begeisterungsfähigkeit zeichnen Sie aus. Des Weiteren verfügen Sie idealerweise über erste Erfahrungen im indirekten Vertrieb von Softwarelösungen.

Wir bieten Ihnen gute Entwicklungschancen in einem wachsenden Unternehmen und vielfältige Kontakte zu namhaften Unternehmen. Neben einem abwechslungsreichen Aufgabengebiet erwarten Sie eine qualifizierte Einarbeitung, mannigfaltige Perspektiven und eine angenehme Büroumgebung.

bewerbung.leipzig@innotec-marketing.de
www.innotec-marketing.de

