

Mitarbeiter Inside Sales (m/w)

Stellenbeschreibung:

Sie kontaktieren projektbezogen telefonisch B2B-Potenziale und überzeugen diese von Unternehmenssoftware. Dabei setzen Sie auf eine umfangreiche Bedarfsanalyse und zeigen Unternehmen Mehrwerte von IT-Lösungen auf. In Folge betreuen Sie Unternehmen langfristig und binden diese an sich.

Anforderungsprofil:

Sie bringen eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium mit und haben bereits erste Vertriebs Erfahrung sammeln können. Es fällt Ihnen leicht auf Menschen zuzugehen und deren Bedürfnisse zu wecken. Sie kennen sich mit der Anwendung von Microsoft Office und dem Umgang mit neuen Medien aus.

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsbewusste und herausfordernde Tätigkeit mit guten Entwicklungsmöglichkeiten. Bei uns erwarten Sie außerdem kurze Entscheidungswege und die Möglichkeit in einem hochmotivierten Team mitzuarbeiten. Des Weiteren tragen wir zu Ihrer persönliche und fachliche Weiterentwicklung bei.

bewerbung.leipzig@innotec-marketing.de
www.innotec-marketing.de

