

Junior Key Account Manager (m/w)

Stellenbeschreibung:

Sie übernehmen Verantwortung für die erfolgreiche operative Abwicklung eines kundenspezifischen Projektes. Dafür planen und koordinieren Sie alle notwendigen Aktivitäten, pflegen intensiv bestehende Kundenbeziehungen, bauen Potenziale aus und setzen Ihr bestehendes Fachwissen gezielt ein.

Anforderungsprofil:

Ihr kompetentes und sicheres Auftreten und Ihre Kommunikationsfähigkeit überzeugen Ihren Kundenstamm. Des Weiteren verfügen Sie über ein hohes Maß an Ziel- und Lösungsorientierung und stecken voller Tatendrang sich im Vertrieb zu beweisen.

Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung durch unseren Vertriebstainer und eine professionelle Weiterentwicklung durch kontinuierliche Coachings. Unsere jahrzehntelange Erfahrung im Vertrieb von IT-Investmentsgütern geben wir an einem modern ausgestatteten Arbeitsplatz in einer herausfordernden Aufgabe an Sie weiter.

bewerbung.leipzig@innotec-marketing.de
www.innotec-marketing.de

