

## Inside Sales Executive (m/w)

---

### Stellenbeschreibung:

Sie akquirieren anspruchsvolle IT-Projekte und identifizieren Businesspotenziale mithilfe eines professionellen Customer Relationship Managements. Sie beobachten den Markt und wirken bei der Erstellung von Wettbewerbs- und Marktanalysen mit.

### Anforderungsprofil:

Als Vertriebsprofi begeistern Sie Ihre Gesprächspartner für Ihre Ideen und verstehen es zu überzeugen. Neben einer abgeschlossenen Berufsausbildung oder einem Studium bringen Sie erste Vertriebserfahrungen bereits mit. Sie stecken voller Motivation einen interessanten Markt zu erschließen und Ihre Kontaktfreude hilft Ihnen beim Aufbau neuer Netzwerke.

Bei uns erwarten Sie eine angenehme Atmosphäre in einem engagierten Team, flache Hierarchien und individuelle Entwicklungschancen.

[bewerbung.leipzig@innotec-marketing.de](mailto:bewerbung.leipzig@innotec-marketing.de)  
[www.innotec-marketing.de](http://www.innotec-marketing.de)

